VÁLJ BEFEKTETŐNKÉ!

TOKE PORTAL **Részletek:** https://tokeportal.com/cristo/

Finanszírozási cél: **100 -150 M Ft**
Fennálló részesedés: **4,98% - 7,28%**

A befektetéssel célunk
- felgyorsult növekedésünk fenntartása,
- nemzetközi jelenlétünk előkészítése.

Letöltés az App Store-ból | Letöltés a Google Play-ből | Letöltés az AppGallery-ből

cristo

AZ AUTÓS SZUPERAPP

Vezetéshez, autózáshoz kapcsolódó szolgáltatások, egy helyen

Az autóhasználat során számos szolgáltatást veszünk igénybe. Parkolási díjat fizetünk, autópálya matricát vásárolunk, biztosítást kötünk, szervizt látogatunk. Mindezt különböző helyeken intézzük, sokféleképpen, körülményesen, és néha nem a legigazságosabban.

A Cristo az az alkalmazás, ahol mindent megtalálsz autózásoddal kapcsolatban, felhasználóbarát megközelítéssel. Hogy miben tudunk többet, mint más alkalmazások? Folyamataink során arra törekszünk, hogy választ adjunk a legtöbb kényelmetlenségre, és olyan eszközöket és hátteret használjunk, amik segítségével egyedi, innovatív szolgáltatások is elérhetők legyenek. A Pro előfizetéssel rendelkező felhasználóink például egy telemetriai eszköz, a Beat segítségével sosem felejtik egy parkolásuk díjfizetését, valamint olyan casco biztosítást köthetnek az alkalmazásban, aminek a díja attól függ, hogy mennyit használják az autójukat.

CRISTO SZÁMOKBAN

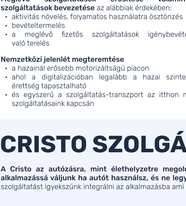
4,4 ★★★★☆ Letöltés az App Store-ból

4,0 ★★★★☆ Letöltés a Google Play-ből

- 16 000+ **felhasználó**
- 500+ **casco**
- 1500+ **autópálya matrica**
- 800+ **Pro előfizető**
- 50 000+ **parkolás**
- 350+ **asszisztencia**

Az elmúlt 6-9 hónap dinamikus növekedést hozott mind aktív (fizető) felhasználók számában, mind a nálunk maradó visszatérő (recurring) bevételeinkben a bővülő szolgáltatási körnek köszönhetően. Elindul első whitelabel együttműködésünk, illetve szeptember 4-én előfizetéses modellre váltottunk.

Aktív (fizető) felhasználók száma



Recurring bevételek (átfolyó tételek nélkül)

AZ APP FEJLŐDÉSE

2019. dec.
- CB használatalapú **casco**

2021. máj.
- **Parkolás**
- **Beat rendelés** casco nélkül

2021. nov.
- **autópálya matrica**

2022. máj.
- **assistance biztosítás**

2022. szept. Pro csomag **előfizetéssel**

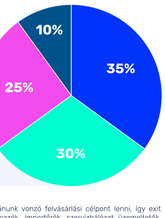
CÉLJAINK

Meglévő szolgáltatások erősítése valamint új szolgáltatások bevezetése az alábbiak értelmében:
- aktivitás növelés, folyamatos használatra ösztönzés
- bevételtermelés
- a meglévő fizetős szolgáltatások igénybevételére való terelés

Nemzetközi jelenlét megteremtése
- a hazainál erősebb motorizáltságú piacon
- ahol a digitalizációban legalább a hazai szinten lévő érettség tapasztalható
- és egyszerű a szolgáltatás-transzport az itthon működő szolgáltatásaink kapcsán

Országok	Személygépjárművek száma	10 évnél fiatalabb személygépjárművek száma
Hungary	3 812 233	1 024 444
Holandia (2020*)	8 477 111	5 033 564
Belgium (2020*)	5 761 111	3 444 111
Franciaország (2019*)	34 500 000	5 645 000
Csehország és Szlovákia (2019*)	8 318 572	2 984 452
Németország (2020*)	47 115 577	27 781 142
Ausztria (2020*)	4 976 852	3 207 552

*Forrás: ACEA (www.acea.be) - 2019-es és 2020-as adatok

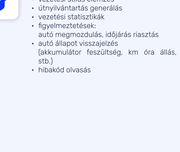


CRISTO SZOLGÁLTATÁSOK

A Cristo az autózásra, mint élethelyzetre megoldást nyújtó szuperAPP. Vizionk és célunk, hogy elsőszámú alkalmazásává váljunk ha autót használsz, és ne legyen szükséged más appra, csak a Cristora. Ehhez minden autós szolgáltatást igyekszünk integrálni az alkalmazásba ami hasznos lehet, rendkívül felhasználóbarát megközelítéssel.

Standard felhasználók

Telefon adatai alapján:
- Parkolás díjfizetés
- Autópálya matrica vásárlás
- Cristo Assistance (Magyar és EU csomag)



Pro előfizetők

Pro előfizetőknek egy telemetriai eszköz kerül postázásra, amit egyszerűen tudnak csatlakoztatni pépjárművük OBDII-es portjához. Ez az eszköz a Beat, ami számos adatot szolgáltat a kimagasolan kényelmes ügyfélélmény biztosításához.

Parkolás
- Zóna figyelmeztetéssel
- automatikus parkolási díjfizetés leállítással

Autópálya matrica vásárlás
- Figyelmeztetés fizetős útszakasz használata esetén, érvényes autópálya matrica nélkül
- Éves matrica ajánlás a korábbi úthasználati adatok alapján

Használatalapú Casco
- szerződéskötés az alkalmazásban
- díjfizetés az autóhasználat alapján
- kötöttségek nélkül
- recurring, bankkártyás díjfizetéssel

További Pro szolgáltatások
- utak megjelenítése
- vezetési stílus elemzés
- útnyivántartás generálás
- vezetési statisztikák
- figyelmeztetések:
  - autó megmozdulás, időjárás riasztás
  - autó állapot visszajelzés (akkumulátor feszültség, km óra állás, stb.)
- hibakód olvasás

A BEFEKTETÉSI LEHETŐSÉGRŐL

A befektetéssel elsődlegesen a felgyorsult növekedésünket szeretnénk finanszírozni, illetve előkészíteni- és megkezdeni nemzetközi jelenlétünket, valamint mindezzel elérni következő, Series-A befektetési körünkhöz szükséges szintet jövő nyárra.

A bevont tőkét
- termékfejlesztésre
- autósoknak célzott marketingre
- Pro szolgáltatáshoz szükséges eszközök (Beat) beszerzésére
- nemzetközi kapcsolatok építésére
- helyi értékesítési egység kialakítására tervezzük fordítani.

Finanszírozási cél: **100 -150 M Ft**
Fennálló részesedés: **4,98% - 7,28%**

- **Munkabérek** (fejlesztők, sales)
- **Beat beszerzés**
- **Marketing. PR**
- **Nemzetközi jelenlét előkészítése**

Exit stratégiánk
5 éves távlatban az autózáshoz kapcsolódó szolgáltatók számára kívánunk vonzó felvásárlási célpont lenni, így exit stratégiánk szempontjából a biztosítók, lízingcégek, gépjármű forgalmazók, importőrök, szervizhálózat üzemeltetők, alkatrész forgalmazók, autógyártók, autóbérlő cégek egyaránt lehetséges leendő tulajdonosainkként jelenhetnek meg.

A közösségi finanszírozás struktúrája
A befektetők tőkeemelés formájában egy zártkörű részvénytársaságban vásárolnak tulajdonrészt (SPV struktúra), és amennyiben a kampány elért célját, akkor ez a társaság jut tőkeemeléssel 4,98 - 7,28 százaléknyi részesedéshez a Cristo alkalmazást fejlesztő és üzemeltető Smartsurance Technologies Kft-ben.

MONETIZÁCIÓ, BEVÉTELI STRUKTÚRA

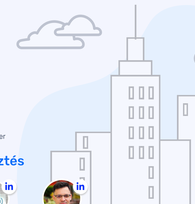
Recurring bevétel például:
- Pro csomag havidíja
- biztosítási termékek jutaléka
- parkolás és autópálya matrica kényelmi díja

Valamint a jövőben az elektromos autó töltés jutaléka, illetve egyéb előfizetési díjak.

A legprofitábilisabb szolgáltatás az innovatív, hazai piacon egyedülálló használatalapú casco biztosítás, aminek a teljes folyamata az alkalmazásban érhető el.

A B2C értékesítési bevételeken túl a B2B (whitelabel illetve co-branded partnerek számára nyújtott) szolgáltatások szintén megjelennek a bevételek között.

Várható recurring bevételek (átfolyó tételek nélkül)



A CSAPAT

Alapítók

Szota Szabolcs CEO

Fekete Krisztián CTO

Szabó Zsolt folyamat- és innovációs manager

Sales és marketing

Zagyi Attila üzletfejlesztési vezető

Tüttő Sára marketing manager

Feljesztés

Nagy Gábor vezető fejlesztő

Percze Gábor senior fejlesztő

Szállj be mellénk, és jussunk együtt igazán messzire!

Most akár 50 000 Ft befektetésével tulajdonostársunkká válhatsz.

EXTRA AJÁNLATUNK:

100 000 FT BEFEKTETÉS FELETT
- Cristo Pro csomag **3 hónapig ingyen**

500 000 FT BEFEKTETÉS FELETT
- Cristo Pro csomag **6 hónapig ingyen**
- Cristo autós **ajándékcsomag**

1 000 000 FT BEFEKTETÉS FELETT
- Cristo Pro csomag **12 hónapig ingyen**
- Cristo Pro csomag **50% kedvezmény***
- Cristo autós **ajándékcsomag**

*12 hónap után

További információk:
cristo@tokeportal.hu
hellocristo.hu

Korábbi befektetők:
BDL | Solus Capital

cristo AZ AUTÓS APPOD